

Hiscox - außergewöhnlich versichert

Als internationaler Spezialversicherer bieten wir außergewöhnlichen Kunden mit hochwertigem Privatbesitz sowie Unternehmen mit gewerblichen Risiken im Bereich Vermögensschadenhaftpflicht und D&O besondere Deckungskonzepte. Unsere Kunden und Versicherungsmakler schätzen neben unserem herausragenden Fachwissen den erstklassigen Service.

Zur Verstärkung unserer Niederlassung Frankfurt am Main suchen wir ab sofort eine(n) motivierte(n) und dynamischen Sales & Development-Underwriter.

Sales & Development-Underwriter Art & Private Clients/ Sachversicherung (m/w)

Ihre Aufgaben:

- In der Funktion des Sales & Development-Underwriters APC sorgen Sie für den Aufbau neuer Maklerkontakte in der jeweiligen Region.
- Sie übernehmen Risikoeinschätzungen und –bewertungen von Vermögenswerten in den Kunst-, privaten Sach- und Oldtimerversicherungen einschließlich der Prämienermittlung
- Sie betreuen und beraten unsere Vertriebspartnern, führen Verhandlungen und überwachen Entwicklung und Profitabilität
- Darüber hinaus wirken Sie bei der Produkt- und Tarifgestaltung und dem Abwicklungsprozess aktiv mit.
- Die Betreuung des Vertriebsgebietes erledigen Sie von der Frankfurter Niederlassung aus, mit aktiver Unterstützung durch unsere vertriebsunterstützenden Innendienst-Underwriter. Sie berichten direkt an den Niederlassungsleiterin.

Ihr Profil:

- Sie sind Versicherungsfachwirt/in, haben ein betriebswirtschaftliches Studium, idealerweise mit Fachrichtung Versicherungswirtschaft abgeschlossen oder haben eine Ausbildung im Sachversicherungsbereich abgeschlossen.
- Sie haben mehrere Jahre Berufserfahrung in der privaten Sachversicherung und/oder im B2B Vertrieb (Makler, Verbände etc.).
- Sie verfügen über Kontakte zum Makler-Markt.
- Sie sind "hands on", zeichnen sich durch eine selbstständige und lösungsorientierte Arbeitsweise aus und sind ausdauernd.
- Sie haben einen Bezug zum Oldtimermarkt.
- Sie verfügen über eine ausgesprochene hohe Kommunikationsfähigkeit mit internen und externen Gesprächspartnern (interne Rechtsabteilung, Marketing, etc. und Maklern) und denken unternehmerisch.
- Sie verfügen über ausgeprägtes Verhandlungsgeschick, Akquisitions und Vertriebsstärke.
- Sie arbeiten gerne im Team.
- Ein überzeugender Auftritt (Vorträge) sowie gute Englischkenntnisse runden Ihr Profil ab.

Ihre Perspektiven:

- Werden Sie Teil eines international führenden Spezialversicherers und arbeiten Sie mit einem internationalen Team zusammen.
- Freuen Sie sich auf eine eigenverantwortliche flexible Arbeitseinteilung.
- Für eine erfolgreiche Arbeit steht Ihnen ein Firmenfahrzeug auch zur privaten Nutzung zur Verfügung.
- Nutzen Sie die Chance, beruflich mit uns gemeinsam zu wachsen, denn permanente Weiterbildung wird bei Hiscox großgeschrieben und gelebt.

Wir freuen uns auf Ihre aussagekräftigen und vollständigen Bewerbungsunterlagen unter https://doi.org/10.21/ unter https://doi.org/10.21/ unter https:/

Hiscox Europe Underwriting Ltd. Personalabteilung Arnulfstraße 31 80636 München

